



ISO: Banka kredisine bağımlılık azaltılmalı

EKONOMİ SERVİSİ

İSTANBUL Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçıvan**, Covid-19 salgınından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını söyledi. Bahçıvan, "Bu kritik dönemde **sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılması acil ihtiyaç. Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engeli dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor" dedi. **İstanbul Sanayi Odası (ISO)** Meclisi'nin şubat ayı olağan toplantısında konuşan Bahçıvan, yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu vurguladı.

KREDİYE ERİŞİMDE SORUN VAR

"Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yük-



selterek, **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor" diyen Bahçıvan, finansman kaynaklarını çeşitlendirmek ve vade yapısını iyileştirmek için kullanılabilecek özel sektör tahvil, kira sertifikası gibi araçların, dünyadaki rakiplere kıyasla halen oldukça sınırlı sayıda firmanın ilgi alanında olduğunu da belirtti.

KRİTİK BİR DÖNEMEÇTEYİZ

Uygulanan sıkı para politikalarının da etkisiyle, finansmana erişim ve maliyet sorunlarının ön planda kalacağını kaydeden Bahçıvan, "Böylesine kritik bir dönemde **sanayicilerimizin** banka kredilerine bağımlılı-

ğının azaltılması son derece acil bir ihtiyaç. Bu nedenle, **sanayicilerimizin** yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilerimize tanıtılması ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artması önem taşıyor" ifadelerini kullandı. **ISO**'nun çevrimiçi yapılan toplantısında Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Ahmet Burak Dağhoğ-

lu, Pragma Kurumsal Finansman CEO'su Deger Şahbaz ve Esin Avukatlık Ortaklığı'ndan Dr. İsmail Esin konuk olarak katılarak gündeme ilişkin birer konuşma yaptı. Bursa Ticaret **Sanayi Odası** Başkanı İbrahim Burakay da çeşitli sektörlerde verilen destekler sayesinde yatırım istahının olduğunu ancak finansman bulmakta güçlük çekildiğini ifade etmiş biz de sizlere hafta içinde aktarmıştık.



İSO Başkanı Bahçivan: Banka kredileri ideal yöntem olmaktan çıktı Sanayici 'alternatif finansman' arıyor

İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Covid-19 salgınından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığına dikkat çekerek "Bu kritik dönemde **sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılması acil ihtiyaç. Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engele dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. **Sanayicilerimizin** yeni nesil

finansman modellerine yönelmesi çok önemli" dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi'nin şubat ayı olağan toplantısı video konferans üzerinden yapıldı. Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımla-

rını hızlandırması gerektiğine dikkat çekti. KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu vurgulayan Bahçivan, finansman kaynaklarını çeşitlendirmek için kullanılacak özel sektör tahvili, kira sertifikası gibi araçların sınırlı sayıda firmanın ilgi alanında olduğunu da belirtti.

Bahçivan, birleşme ve satın almaların önemli bir potansiyeli gösterdiğini söyledi.

● Ekonomi Servisi



Erdal Bahçivan



Bahçivan: **Sanayicimiz** yeni finansmanlara yönelmeli



ISO Başkanı Erdal Bahçivan, sanayicilerin alternatif finansman kaynaklarına yönelmesi gerektiğini söyledi.

İstanbul Sanayi Odası'nın (ISO) düzenlediği, "Sanayimizin Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri" konulu video konferansta konuşan ISO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkat çekti. Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu vurgulayan Bahçivan, "Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gittikçe yükselterek, sanayicilerimizin önündeki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan

yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor." dedi. Bahçivan, salımdan çıkış süreci, hızla değişen talep koşulları ve artan yerleşme eğilimleriyle birlikte Türkiye'de büyük ölçekli, yenilikçi ve katma değerli sanayi yatırımlarına duyulan ihtiyacın arttığını belirterek, "Ancak uygulanan sıkı para politikalarının da etkisiyle, finansmana erişim ve maliyet sorunlarının ön planda kalacağı da açık. Böylesine kritik bir dönemde de sanayicilerimizin banka kredilerine bağımlılığının azaltılması son derece acil bir ihtiyaç. Bu nedenle, sanayicilerimizin yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilerimize tanıtılması ve yatırımcılarla üreticiler bir araya getiren etkileşimlerin artması önem

Birleşme ve satınalmada rekor kırıldı

Geçen yıl salgına rağmen birleşme-satınalma işlemlerinin 304 adet ile tüm zamanların en yüksek sayısına ulaşarak 9 milyar dolarlık kaynak ortaya çıkardığını ifade eden Bahçivan, şunları söyledi: "Bu hacmin yüzde 52'si, 4,6 milyar dolarlık kısmı yabancı yatırımcılarca yapıldı. Türkiye birleşme-satınalma tarihinin ilk "unicorn" satınalma işlemi olan 1,8 milyar dolarlık Peak Games de bu büyüklüğün içerisinde yer

alıyor. 2020'de ülkemizdeki satınalma ve birleşme işlemlerinin yüzde 44'ünün girişim sermayesi fonları ve melek yatırımcılar tarafından yapılan startup yatırımları olması da bir diğer önemli veri. Yine de, 2020 yılında satın alma-birleşme işlem hacmi G20 ülkelerinde toplam ekonomik hasılanın yüzde 4,5'ine ulaşırken, ülkemizde bu oranın yüzde 2'yi bile bulmaması düşündürücü."

taşıyor. Finansman giderleri son dönemde sanayicilerimizin karlılığı üzerindeki en büyük baskı unsuru. Odamız bir süredir yeni nesil finansman modellerinin sanayicilerimiz tarafından daha fazla benimsenmesi için

çalışmalar yürütüyor. Önümüzdeki dönemde Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi başta olmak üzere kamudaki paydaşlarımızın da desteğiyle çalışmalarımızı geliştirerek sürdüreceğiz" diye konuştu.



Yeni finansman modeli önerisi

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, koronavirüs salgınından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını belirtti. **İSO** Meclisi'nin şubat



ay olağan toplantısı 'Sanayimizin Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri' ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi. **Sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılmasının acil ihtiyaç olduğunu belirten **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, "Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engele dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor" ifadelerini kullandı.

ADIMLAR HIZLANMALI

Sanayicilerin yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilere tanıtımı ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artmasının önem taşıdığını belirten Bahçivan, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi başta olmak üzere kamudaki paydaşların da desteği ve yol göstericiliğiyle bu konuda çalışmalarını geliştireceklerini belirtti. KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvuru kaynağı olduğunu belirten Bahçivan, "Banka kredileri özellikle KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde sorun yaşıyor. Bu işletmelerin faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini zorlaştırıyor" dedi.

'Yeni nesil finansman modellerine yönelmeliyiz'

İSO Başkanı Bahçivan, banka kredilerinin ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıktığını belirterek, "Odamız bir süredir yeni nesil finansman modellerinin benimsenmesi için çalışmalar yürütüyor" dedi.

Mehmet Emin AVCI

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, koronavirüs (Kovid-19) salgınından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını belirtti.

Açılış konuşmasını **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın yaptığı **İSO** Meclisi'nin online toplantısına, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Pragma Kurumsal Finansman Üst Yöneticisi (CEO) Değer Şahbaz ve Esin Avukatlık Ortaklığı'ndan Dr. İsmail Esin konuk olarak katılarak gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Bahçivan, "Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engelle döndü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor." ifadelerini kullandı.

Sanayicilerin yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilere tanıtımı ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artmasının önem



taşıdığını belirten Bahçivan, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi başta olmak üzere kamudaki paydaşların da desteği ve yol göstericiliğiyle bu konuda çalışmalarını geliştireceklerini belirtti.

Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkati çekti.

Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu belirten Bahçivan, "Oysa her geçen gün görüyoruz ki, banka kredileri özellikle

KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek, **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor." değerlendirmesinde bulundu.

"Finansman kaynaklarını çeşitlendirmek ve vade yapısını iyileştirmek için kullanılabilecek özel sektör tahvil, kira sertifikası gibi araçların, dünyadaki rakiplere kıyasla halen oldukça sınırlı

sayıda firmanın ilgi alanında oldu." diyen Bahçivan şunlara dikkati çekti: "**İSO** 500 araştırma sonuçlarının da ortaya koyduğu gibi, finansman giderleri son dönemde **sanayicilerimizin** karlılığı üzerindeki en büyük baskı unsuru. Firmalarımızın faydalana-bileceği yeni nesil finansman yöntem ve imkanları konusunda son derece büyük bir bilgi açığı olduğunu da üzülerek görüyoruz. Sorunu sadece bilgi eksikliğine indirgemek de tabloyu fazla basitleştirerek bizleri çözümden uzaklaştıracak. Türkiye'de finansal okuryazarlık seviyesinin düşüklüğü, tasarrufların yetersizliği ve geçmişteki sıkıntılı halka arz örnekleri de firmalarımızın alternatif finansman araçlarına uzak durmasının başlıca sebepleri arasında. Dolayısıyla meseleye çok daha geniş boyutlu, uzun vadeli ve bütüncül yaklaşmak

zorundayız. Saydığımız eksiklikler, aslında ülkemizin taşıdığı potansiyele de işaret ediyor. Çünkü son dönemde ülkemizde gerçekleşen satın alma ve birleşmeler aslında çok daha fazlasını yapabileceğimizin de göstergesi."

Geçen yıl salgına rağmen birleşme-satın alma işlemlerinin 304 adetle tüm zamanların en yüksek sayısına ulaşarak 9 milyar

dolarlık kaynak ortaya çıkardığını hatırlatan Bahçivan şöyle devam etti:

"Bu hacmin yüzde 52'si, 4,6 milyar dolarlık kısmı yabancı yatırımcılarca yapıldı. Türkiye birleşme-satın alma tarihinin ilk unicorn satın alma işlemi olan 1,8 milyar dolarlık Peak Games de bu büyüklüğün içerisinde yer alıyor. 2020'de ülkemizdeki satın alma ve birleşme işlemlerinin yüzde 44'ünün girişim sermayesi fonları ve melek yatırımcılar tarafından yapılan startup yatırımları olması da bir diğer önemli veri. Yine de, 2020 yılında satın alma-birleşme işlem hacmi G20 ülkelerinde toplam ekonomik hasılanın yüzde 4,5'ine ulaşırken, ülkemizde bu oranın yüzde 2'yi bile bulmaması düşündürücü. Bu noktada ülke olarak çok daha iyisini hak ettiğimiz ve de yapabileceğimiz açık. Yine Türkiye'de geçen yıl sekiz firmanın ilk halka arzını gerçekleştirdiğini görüyoruz. Bu kapsamda sağlanan toplam kaynak 460 milyon lira olsa da, gelen toplam talebin 6 milyar liraya yakın olması dikkat çekici. Bu durum, 2020'nin halka arz açısından zayıf geçmesine rağmen önümüzdeki yıllara daha umutlu bakabileceğimize işaret ediyor."



Bahçivan: Sanayici yeni nesil finansman modellerine yönelmeli

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, Covid-19 pandemisinden çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığına dikkat çekerek, "**Sanayicilerimiz** yeni nesil finansman modellerine yönelmeli" çağrısı yaptı

İSO Meclisi'nin Şubat ayı olağan toplantısı, "**Sanayimizin** Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri" ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

Konuşmasında, **sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılmasını "acil ihtiyaç" diye nitelendiren Bahçivan, "Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engele dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor" dedi ve ekledi: "**Sanayicilerimizin** yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilere tanıtımı ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artması önem taşıyor. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi başta olmak üzere kamu-daki paydaşlarımızın da desteği ve yol göstericiliğiyle bu konuda çalışmalarımızı geliştireceğiz."

İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkat çekti.

Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulacak kaynak olduğunu vurgulayan Bahçivan, "Oysa her geçen gün görüyoruz ki, banka kredileri özellikle KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek, **sanayicilerimizin** önün-



deki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor" dedi.

Bahçivan, finansman kaynaklarını çeşitlendirmek ve vade yapısını iyileştirmek için kullanılabilecek özel sektör tahvili, kira sertifikası gibi araçların, dünyadaki rakiplere kıyasla halen oldukça sınırlı sayıda firmanın ilgi alanında olduğunu da belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"**İSO** 500 araştırma sonuçlarının da ortaya koyduğu gibi, finansman giderleri son dönemde **sanayicilerimizin** karlılığı üzerindeki en büyük baskı unsuru. Firmalarımızın faydalana- bileceği yeni nesil finansman yöntem ve imkanları konusunda son derece

büyük bir bilgi açığı olduğunu da üzümlere görüyoruz.

"Sorunu sadece bilgi eksikliğine indirgemek de tabloyu fazla basitleştirerek bizleri çözümden uzaklaştıracak.

"Türkiye'de finansal okuryazarlık seviyesinin düşüklüğü, tasarrufların yetersizliği ve geçmişteki sıkıntılı hal- ka arz örnekleri de firmalarımızın alternatif finansman araçlarına uzak durmasının başlıca sebepleri arasında.

"Dolayısıyla meseleye çok daha geniş boyutlu, uzun vadeli ve bütüncül yaklaşmak zorundayız.

Sayıdığımız eksiklikler, aslında ülke- mizin taşıdığı potansiyele de işaret ediyor.

"Çünkü son dönemde ülkemizde gerçekleşen satın alma ve birleşmeler aslında çok daha fazlasını yapabilece- ğimizin de göstergesi."



ISO Türkiye Aralık 2020 sonuçları açıklandı

Kasım'da 48,9 olarak ölçülen **ISO Türkiye** İmalat Sektörü İhracat İklimi Endeksi, aralıkta yeniden eşik değerini üzerine çıkarak 50,5 olarak gerçekleşti ve Türk imalatçıların ihracat ikliminde ılımlı iyileşmeye işaret etti. Kasım'daki kısıtlamaların ardından Avrupa'nın bazı bölgelerinde salgına

yönelik sınırlamaların gevşetilmesi, ihracat pazarlarının talep koşullarındaki güçlenmede etkili oldu. Almanya'daki üretim artışı yılın sonunda hafif hızlanırken, Birleşik Krallık'ta ise kasımda kaydedilen gerilemenin ardından ekonomik aktivite büyüme bölgesine geri döndü.



Diğer Avrupa ekonomilerine bakıldığında, Fransa, İtalya ve İspanya gibi ülkelerde daralmanın yavaşladığı gözlemlendi. Hollanda'nın imalat **sanayi** üretiminde keskin bir artış gerçekleşti ve büyüme önceki aya göre ivme kazandı. Türk imalat **sanayi** ihracat pazarının yaklaşık yüzde 5'ini oluşturan ABD'de üretim 2020'nin son ayında belirgin şekilde artmaya devam etti. Bununla birlikte, Kasım'da 5,5 yıllık rekor seviyeye ulaşan büyüme hızı aralıkta son 3 ayın en düşük seviyesinde gerçekleşti. Diğer Kuzey Amerika ülkelerinden Kanada'nın imalat **sanayi** üretimi yaklaşık iki buçuk yılın en yüksek oranında arttı.



Bahçıvan: Sanayicilerimiz, yeni nesil finansman modellerine yönelmeli



SO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçıvan**, salgından çıkış süreci, hızla değişen talep koşulları ve artan yerelleşme eğilimleriyle birlikte ülkemizde büyük ölçekli, yenilikçi ve katma değerli sanayi yatırımlarına duyulan ihtiyacın hızla arttığını belirterek "Ancak uygulanan sıkı para politikalarının da etkisiyle, finansmana erişim ve maliyet sorunlarının ön planda

kalacağı da açık. Büyülesine kritik bir dönemde sanayicilerimizin banka kredilerine bağımlılığının azaltılması son derece acil bir ihtiyaç. Bu nedenle, sanayicilerimizin yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilerimize tanıtılması ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artması önem taşıyor." dedi.



Sanayici yeni nesil finansman arayışında:

EKONOMİ SERVİSİ

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçivan, koronavirüs (Kovid-19) salgınından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını belirtti. **İSO** Meclisi'nin şubat ayı olağan toplantısı 'Sanayimizin Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri' ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.



Erdal Bahçivan

Hızlı adım çağrısı

Bahçivan, bu kritik dönemde **sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılması acil ihtiyaç olduğunu kaydederek, "Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek **sanayicilerimizin**

önündeki en büyük engelle dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor" dedi. Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkati çekti. Sıkı para politikalarının da etkisiyle, finansmana erişim ve maliyet sorunlarının ön planda kalacağını kaydeden Bahçivan, şunları söyledi: "Böylesine kritik bir dönemde **sanayicilerimizin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılması son derece acil bir ihtiyaç. **Sanayicilerimizin** yeni nesil finansman modellerine yönelmesi ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artması önem taşıyor."



İSO/Bahçivan: Sanayici yeni nesil finansman modellerine yönelmeli

İstanbul, (DHA) - İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, Covid-19 pandemisinin çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli sanayi yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığına dikkat çekerek, "Sanayicilerimiz yeni nesil finansman modellerine yönelmeli" çağrısı yaptı.

İSO Meclisi'nin Şubat ayı olağan toplantısı, "Sanayimizin Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri" ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

Konuşmasında, sanayicilerin banka kredilerine bağımlılığının azaltılmasını "acil ihtiyaç" diye nitelendiren Bahçivan, "Bankaların teminat, ipotek gibi şartları finansman maliyetini yükselterek sanayicilerimizin önündeki en büyük engele dönüştü. Banka kredileri ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor" dedi ve ekledi: "Sanayicilerimizin yeni nesil finansman modellerine yönelmesi, bu modellerin aktif bir şekilde girişimcilere tanıtımı ve yatırımcılarla üreticileri bir araya getiren etkileşimlerin artması önem taşıyor. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi başta olmak üzere kamudaki paydaşlarımızın da desteği ve yol göstericiliğiyle bu konuda çalışmalarımızı geliştireceğiz."

İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkat çekti.

Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu vurgulayan Bahçivan, "Oysa her geçen gün görüyoruz ki, banka kredileri özellikle KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek,



sanayicilerimizin önündeki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor" dedi.

Bahçivan, finansman kaynaklarını çeşitlendirmek ve vade yapısını iyileştirmek için kullanılabilecek özel sektör tahvili, kira sertifikası gibi araçların, dünyadaki rakiplere kıyasla halen oldukça sınırlı sayıda firmanın ilgi alanında olduğunu da belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İSO 500 araştırma sonuçlarının da ortaya koyduğu gibi, finansman giderleri son dönemde sanayicilerimizin karlılığı üzerindeki en büyük baskı unsuru. Firmalarımızın faydalanabileceği yeni nesil finansman yöntem ve imkanları konusunda son derece büyük bir bilgi açığı olduğunu da üzülenek görüyoruz.

"Sorunu sadece bilgi eksikliğine indirgemek de tabloyu fazla basitleştirerek bizleri çözümden uzaklaştıracak.



İSO Başkanı'ndan sanayicilere çağrı

İSTANBUL Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, salgından çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını belirterek, “**Sanayicilerimiz** yeni nesil finansman modellerine yönelmeli” çağrısı yaptı.



“Banka kredileri ideal bir finansman olmaktan çıkıyor”

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal

Bahçivan, koronavirüs (Kovid-19) salgınından

çıkış süreci ve hızla değişen talep koşullarıyla birlikte katma değerli **sanayi** yatırımlarına olan ihtiyacın hızla arttığını belirtti.

İSO Meclisi'nin şubat ayı olağan toplantısı “**Sanayimizin** Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri” ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi.

ALTERNATİF FİNANSMAN

İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal

Bahçivan, online toplantıda yaptığı konuşmada, bu kritik dönemde **sanayicilerin** banka kredilerine bağımlılığının azaltılması acil ihtiyaç olduğunu söyledi.

Bahçivan, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkati çekti.

Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KOBİ'lerin finansmanında halen, banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvurulan kaynak olduğunu belirten Bahçivan, “Oysa her geçen gün görüyoruz ki, banka kredileri özellikle KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek, **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engel haline geliyor. Özkaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor” değerlendirmesinde bulundu.

Bahçivan, sözlerini şöyle tamamladı: “Ülkemizde finansal okuryazarlığın geliştirilmesi, tasarruf bilincinin artırılması ve sektörümüzde alternatif finansman araçları konusundaki cesaret eksikliğinin giderilmesi için de üzerimize düşen görevi yapmamız gerekiyor.”





Banka kredileriyle sanayicilik zor

İstanbul Sanayi

Odası Yönetim Ku-

rule Başkanı **Erdal**

Bahçivan, banka

kredilerinin özellikle

KOBİ'ler için ideal bir finansman yöntemi

olmaktan çıktığını vurgulayarak, "Banka-

larca talep edilen teminat, ipotek gibi

şartlar finansman maliyetini gitgide yük-

selterek, sanayicilerimizin önündeki en

büyük engel haline geliyor" dedi. ● **4'TE**





Banka kredileri sanayiye engel

İSO Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**, banka kredilerinin özellikle KO-Bİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıktığını vurgulayarak, "Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek, **sanayicilerimizin** önündeki en büyük engel haline geliyor" dedi

M. YAŞIN ERKOL / DETAY HABER

İstanbul Sanayi Odası (İSO)

Meclisi'nin Şubat ayı olağan toplantısı '**Sanayimizin** Rekabetçiliği İçin Alternatif Kurumsal Finansman Modelleri' ana gündemi ile video konferans üzerinden gerçekleştirildi. Açılış konuşmasını **İSO** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan**'ın yaptığı **İSO** Meclisi'nin online toplantısına Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın başkanı Ahmet Burak Dağlıoğlu da katıldı.

Bahçivan, etkinlikte yaptığı değerlendirmede, dünyada alternatif finansman yöntemleriyle gerçekleşen yatırımların ağırlığının giderek arttığı bir dönemde Türkiye'nin de bu konudaki adımlarını hızlandırması gerektiğine dikkat çekti. Yeni nesil finansman araçlarının ana hedef kitlesi olan KO-Bİ'lerin finansmanında halen banka kredileri ve ticari kredilerin açık arayla en çok başvuru kaynağı olduğunu vurgulayan Bahçivan, "Oysa her geçen gün görüyoruz ki, banka kredileri özellikle KO-Bİ'ler için ideal bir finansman yöntemi olmaktan çıkıyor. Bankalarca talep edilen teminat, ipotek gibi şartlar finansman maliyetini gitgide yükselterek, **sanayicilerimizin**



rimizin önündeki en büyük engel haline geliyor. Öz kaynakları yeterli olmayan yeni ve küçük işletmeler, banka kredilerine erişimde daha çok sorun yaşıyor. Bu durum işletmelerin yüksek belirsizlik koşullarında faaliyetlerini sağlıklı sürdürmelerini daha zor hale getiriyor" dedi.

Yeni finansman yöntemleri ilgi çekmiyor

Bahçivan, finansman kaynaklarını çeşitlendirmek ve vade yapısını iyileştirmek için kullanılabilecek özel sektör tahvili, kira sertifikası gibi araçların dünyadaki rakiplere kıyasla halen oldukça sınırlı sayıda firmanın ilgi alanında

olduğunu da belirterek, "**İSO** 500 Büyük Şirket araştırma sonuçlarının da ortaya koyduğu gibi, finansman giderleri son dönemde **sanayicilerimizin** karlılığı üzerindeki en büyük baskı unsuru. Firmalarımızın faydalanabileceği yeni nesil finansman yöntem ve imkânları konusunda son derece büyük bir bilgi açığı olduğunu da üzülen Bahçivan, Sorunu sadece bilgi eksikliğine indirgemek de tabloyu fazla basitleştirerek bizleri çözümden uzaklaştıracak. Türkiye'de finansal okuryazarlık seviyesinin düşüklüğü, tasarrufların yetersizliği ve geçmişteki sıkıntılı halka arz örnekleri de firmalarımızın alternatif fi-



nansman araçlarına uzak durmasının başlıca sebepleri arasında" diye konuştu.

Startup yatırımları dikkat çekiyor

Geçen yıl salgına rağmen birleşme-satınalma işlemlerinin 304 adet ile tüm zamanların en yüksek sayısına ulaşarak 9 milyar dolarlık bir kaynak ortaya çıkardığının altını çizen Bahçivan, "Bu hacmin yüzde 52'si, 4.6 milyar dolarlık kısmı yabancı yatırımcılarca yapıldı. Türkiye birleşme-satınalma tarihinin ilk 'unicorn' satınalma işlemi olan 1.8 milyar dolarlık Peak Games de bu büyüklüğün içerisinde yer alıyor. 2020'de ülkemizdeki satınalma ve birleşme işlemlerinin yüzde 44'ünün girişim sermayesi fonları ve melek yatırımcılar tarafından yapılan startup yatırımları olması da bir diğer önemli veri" dedi.