



**CELAL  
TOPRAK**  
IS DUNYASI

toprakcelal@gmail.com

## Daha çok sigorta, daha az risk daha az maliyet demek

**A**rabamızı kasko yaptırıyoruz ama kendimize sigorta yaptırmıyoruz. Sigorta üzerine yapılan konuşmalarda en çok bu cümle kullanılır. Sohbet böyle başlar ya da böyle biter. Geçtiğimiz günlerde sigorta konusunda vahim bir olayı daha fark ettik.

Türkiye'nin neredeyse en büyük kuruluşlarının üye olduğu **İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçivan** şöyle dedi: **"Türk sanayisi giderek büyüyen bir sigortasızlaşma riski ile karşı karşıya..."**

Bu fabrikalarımızın, göz bebeği olarak baktığımız işletmelerimizin korumasız olduğu anlamına geliyor.

Bir de şunu öğrendik. Zaten **sanayide** yüzde 50'yi aşan oranda işletmeler sigorta yaptırmıyor. Büyük depremde bunu gözlemledik. Çok sayıda kuruluş ya sigortasız olduğu ya da çok az prim ödedikleri için beklenen desteği alamadı.

**Erdal Bahçivan**'ın bu uyarısı üzerine sektörün önde gelen isimlerinden **Alaattin Büyükkaya** devreye girdi. Her zaman sektörün önünü açan girişimlerin icracı olan Büyükkaya, hemen sektörde **İstanbul Sanayi Odası**'nı bir araya getirme çalışmasını hızlandırdı.

Kamu da buna dâhil oldu. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz toplantıya katıldı. Ayrıca sektörden sorumlu Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik süreci başından sonuna kadar takip etti.

Aslında sorun toplantı öncesi düzenlenen yemekte çözülmüştü. Ortak akıl galip gelmiş ve çözüm için orta yol bulunmuştu. Bakın Alaattin Büyükkaya olayı nasıl anlatıyor:

**"Zaten toplantının başlığını çözüm önerileri olarak belirlemiştik. Yemekte ilk görüşmeyi yaptık. Bence sigortacılar sanayicilere muhtaç, sanayiciler de sigortacıya muhtaç. Açıkçası, bir elmanın iki yarısı gibi ikisi de olmazsa olmaz. Eğer Türkiye'de sanayi yoksa neyi sigortalayacağız. İki tarafın da olayı anlayışla karşılamaları ve normalin dışında yaşanan fiyat artışlarının da dengelenmesi gerekiyor. Erdal Başkan'ın çıkışını sert bulanlar oldu sektörde. Onun bu çıkışı belki de için daha hızlı çözüme ulaşmasını sağladı. Eylülde Erdal Başkan ile bir görüşmemiz oldu. Yani Eylül ayında o problemlerden bahsetmişiz. Ne yapabiliriz? Nasıl bir şey yapalım? Bunun üzerinde durdu ve "bir toplantı yapsak nasıl olur?" dedi. Toplantı yapalım da aslında bütün mesele burada karar merkezlerini bir araya getirebilirsek o zaman faydalı olur"**

**dedim ben de. Sadece toplantı yapmak için yapılırsa o kadar etkili olmaz diye düşünüyorum. Bunun önce altyapısını oluşturmamız gerektiğini söyledim. Bundan sonra beraber bir çalışma yürüttük. Bence amaca da ulaştı gibi düşünüyorum.**

Bu arada sigorta sektörünün önde gelen isimleri ve **sanayicilerin** altını çizdiği birkaç nokta var. Birincisi daha fazla otelin, fabrikanın sigorta yaptırmaması, doğru primler ödemesi... Böylece sigorta havuzunu büyüyecek, maliyetler azalacak. Sigorta fiyatları düşecek. Bunun için kamu dâhil her kesimin sigortayı cazip hale getirecek uygulamaları gündeme gelmesi gerekiyor. Yani sigortayı herkesin desteklemesi gerekiyor. Bir gün herkesin sigortaya ihtiyacı olabilir.

Sonuç olarak daha çok sigorta daha az risk ve daha da önemlisi daha az maliyet demek. Evet üretim her zaman önde. Ama üretimin sigortalınması da bir o kadar öne çıkmalı.



**Alaattin  
Büyükkaya**

## Toplantının iki yıldızı vardı

■ Toplantının iki yıldızı vardı. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz hem toplantının hem de o günün yıldızıydı. Cevdet Yılmaz o gün bizim bildiğimiz beş toplantıya katıldı ve hepsinde de beklentiler doğrultusunda çok pozitif mesajlar verdi. Tıpkı sigorta toplantısında yaptığı gibi...

Toplantıda taraflara şu mesajı verdi: **"Sigorta şirketlerinin karşı karşıya kaldığı bu maliyet artışlarının sanayicilerimizle prim artışı olarak yansımaları ve sanayicilerimizin sigorta teminatı bulmakta zorluk çektiğini biliyoruz. Bu sorunları aşma yönünde sanayicimizin ve sigortacılık sektörünün ortak akıl ve iş birliği içinde çalışacağına olan inancımız tamdır."**

Toplantının ikinci yıldızı da Türkiye Sigorta Birliği Başkanı Yardımcısı Ahmet Yaşar oldu. Sigorta konusunda sıkıntılı her biri sektörün ve **sanayicinin** karşısına geçip sorulara tek tek cevap verdi. Soru sâhplerinin inna olup olmadıklarını bilmem ama Ahmet Yaşar, bu medeni cesareti gösterip herkesi bilgilendirmeye çalıştı.



**Ahmet Yaşar**

## Her şey kız çocukları için

■ Hepsiburada Kurumsal İlişkiler, İletişim ve Sürdürülebilirlik Grup Direktörü Cem Tanır geçtiğimiz günlerde ziyarete gelmişti. Kadınlar ve kız çocukları ile ilgili yaptıkları sosyal sorumluluk çalışmalarını aktardı ve şunları ekledi: **"Dünyada kadın bir girişimci tarafından kurulmuş ve kadın bir CEO tarafından yönetilen çok az sayıda teknoloji şirketi arasında ön sıralarda yer alıyoruz."**



**Cem Tanır**

Ve şirket geçtiğimiz günlerde Hatay'da deprem bölgesinde kız çocuklarının potansiyellerini gerçekleştirmeleri için yeni fırsatlar sunmak için düğmeye bastı.

Çocuklar için etkili bir öğrenme alanı olan bilim turları Marti ve Baykuş gençler bir araya geldi. Lise öğrencisi gençler atölye seansları olarak bilim iletişimcilerinin eşliğinde doğal dengenin nasıl işlediğini keşfetti.

## Bankacılıkta yılın transferi sahaya çıkıyor

■ Bankacılık sektöründe geçtiğimiz yılın transferini yaparak Akbank'ın başına gelmişti. Aslında yuvaya dönmek gibi de sayılabildiği transfer. Evet bu isim yani Akbank Genel Müdürü Kaan Gür artık kamunun karşısına geçiyor yani sahaya çıkıyor.

Sahaya çıkma mesajı ise şöyle:



**Kaan Gür**

**"76 yıllık köklü deneyimi ve taşıdığı yüksek dinamizmle Akbank, Türkiye'ye sunduğu değeri zenginleştirme ve bankacılığın geleceğini tanımlama hedefleriyle yolculuğunu sürdürüyor."**

Bu doğrultuda, Genel Müdür Kaan Gür Akbank'ın yeni dönem strateji ve hedeflerini anlatıyor.

Fatih  
SORHUN

## 2024 Türkiye ekonomisi

2024 Türkiye ekonomisi için kritik bir yıl olacak. Bu yılda büyüme performansı, enflasyon yakından izlenecek. Bu yılda ekonomide en temel başlık enflasyon olmaya devam edecek. Mehmet Şimşek'in ihracatçıları güçlendirip desteklemesi bu konudaki büyük adımlardan biri olacak.

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi'nin 2024 yılı ilk olağan toplantısı olan ve "Nitelikli, Sürdürülebilir, Rekabet Gücü Yüksek Yeni Nesil Bir Sanayi İçin Yatırım ve Üretim İhtiyaç Duyduğu Finans Politikalarının Önemi" ana gündemiyle gerçekleşen İSO Ocak Ayı Meclis Toplantısına katılarak konuşma yaptı.

Bakan Şimşek'in açıklamalarından öne çıkanlar:

"Büyüme ve enflasyon arasında bir gerilim yok, bu gerilim olsa da kısa vadeli, konjektürel, kalıcı değildir, sürdürülebilir yüksek büyüme için enflasyonun düşük olması lazım. Verginin tabanını büyüteceğiz ve genişleteceğiz. Verginin hakkıyla alınmadığı alanlarda çaba göstereceğiz. Şu an çalışmalar var, düzenleme gerektiren hususlar var."

Enflasyonun 2024 yılında yüzde 5,8'e gerilemesinin beklendiğini, bu nedenle sıkı parasal duruşun bir süre daha devam etme ihtimalinin yüksek olduğunu bildiren Şimşek, bu dönemde başta ABD Merkez Bankası ve Avrupa Merkez Bankası olmak üzere, dünyanın önde gelen merkez bankalarının ciddi faiz artışına gittiğine dikkati çekti.

### KALICI REFAH ARTIŞINI HEDEFLİYORUZ

Bakan Şimşek, Türkiye'de daha dengeli, daha kapsayıcı ve sürdürülebilir yüksek büyüme ile kalıcı refah artışını hedeflediklerini vurgulayarak, "Türkiye ekonomisi, bu yılın ilk yarısında aşırı felaketi olan depreme rağmen yüzde 3,9'luk büyüme kaydetmiştir. Ancak mevcut büyüme iç talep kaynaklı olup ekonomide yeniden dengelenme ihtiyacı söz konusudur. Önümüzdeki dönemde net ihracatın pozitif katkıda bulunduğu daha dengeli bir büyümeyi hedefliyoruz. Büyüme beklentimiz 2023 yılında yüzde 4,4; 2024 yılında ise yüzde 4'tür. Program dönemi sonunda yüzde 5 büyüme ile milli gelirin 1,3 trilyon dolar aşmasını, kişi başı milli gelirin ise 14 bin 855 dolara yükselmesini öngörüyoruz" diye konuştu.

### GLOBAL SEKTÖRDE TÜRKİYE EKONOMİSİ

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, küresel ekonomiye ilişkin büyüme beklentisini bu yıl için yüzde 2,4'ten yüzde 2,5'e çıkarırken, gelecek yıl için yüzde 2,1'den yüzde 1,9'a düşürdü. ABD'nin F16 onayı, Kanada'nın silah ambargosunu kaldırması ve Moody's kredi derecelendirme kurumunun kredi notunu pozitive geçirmesi atılan adımların doğruluğunun kanıtı olarak görülüyor.



## “Türk Eximbank’ın sermaye yapısı güçlendirilmeli”



**İstanbul Sanayi Odası (İSO)**, **sanayi** sektörünün güncel konularını konuşmak ve mevcut sorunlara çözüm odaklı öneriler sunmak üzere, 55 Meslek Komitesi temsilcilerini, Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Açar ve Bakanlık bürokratları ile bir araya getirdi.

**İSO Başkanı Erdal Bahçivan**; Türkiye için ihracat üzerinden bir ekonomik dinamizm ve büyüme hedefi gözetiliyorsa, ihracatçı **sanayicinin** en önemli iş ortağı ve finansal paydaşı olan Eximbank’ın kaslarının çok daha güçlendirilmesi gerektiğini söyledi.

Bakan Yardımcısı Açar, bu yılki 267 milyar dolarlık ihracat hedefine dikkat çekerek, bu hedefin en büyük lokomotifini olan **sanayicinin** ve üreticinin güçlü motivasyonu ile gerçekleştirebileceklerini söyledi.





# KRİZ YÖNETMEK İSTEMİYORSAK RİSKLERİ YÖNETMEMİZ LAZIM

Türkiye'de **Sanayinin** Sigortalanması ve Çözüm Önerileri Programı'nda konuşan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, "Sigorta vesilesiyle risklere karşı önlem alınırken aynı zamanda tasarruf yoluyla ekonomiye ve yatırımlara katkı sağlanmaktadır. Kriz yönetmek istemiyorsak, riskleri yönetmemiz lazım" dedi.

**I**stanbul Sanayi Odası (ISO) tarafından Türkiye'de **Sanayinin** Sigortalanması ve Çözüm Önerileri başlıklı program düzenlendi. Sektörün önemli isimlerini bir araya getiren programa Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz, Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Osman Çelik, **İstanbul Sanayi Odası** Yönetim Kurulu Başkanı **Erdal Bahçivan** ve sektör temsilcileri katıldı. Yılmaz, "Sigortacılık alanındaki yükseliş, siyasi güven ve istikrar ortamında devam

etmektedir. Sigorta vesilesiyle risklere karşı önlem alınırken aynı zamanda tasarruf yoluyla ekonomiye ve yatırımlara katkı sağlanmaktadır. Kriz yönetmek istemiyorsak, riskleri yönetmemiz lazım. Riskleri iyi tespit edip azalttığımız zaman çok daha düşük maliyetle bu süreçleri atlattığımız oluyoruz. Tasarruf oranlarımızın artması konusunda da sigortacılık sektörümüz çok kıymetli bir yere sahip" diye konuştu.

## SİGORTA YAPTIRMAYAN SANAYİCİLERİMİZ AĞIR MALİYETLERE KATLANMAK ZORUNDA KALDI

Türkiye sigortacılık sektörünün bugün ekonomide biriken fonları, para ve sermaye piyasalarına yönlendirerek ülkemizde finansal piyasaların gelişmesine, ekonominin büyümesine ve istihdamın artmasına destek olduğunu belirten Yılmaz, "6 Şubat'ta yaşadığımız deprem felaketi sonrasında, büyük yatırımlara sahip bölgedeki **sanayicilerimizin** sigorta yaptırmamaları ya da yeterli kadar sigorta teminatı alamamaları nedeniyle ağır maliyetlere katlandıklarını gördük. Burada hem sigorta araçlarının **sanayicilerimizi** doğru bilgilendirmekte daha proaktif olmaları hem de **sanayicilerimizin** risk değerlendirme konusunda daha hassas olmaları gerektiğini tavsiye ediyoruz" açıklamasını yaptı.



Yılmaz, şöyle devam etti: "**Sanayi** sektöründe sigortacılık anlayışının sadece hasar ve kaybın ortaya çıktığı durumlarda değil, tüm iş süreçlerinde başvurulacak bir güvence mekanizması haline dönüştürülmesi gerektiğine inanıyoruz. Bununla birlikte geçtiğimiz yıl dünya genelinde iklim değişikliğine bağlı olarak artan doğal afet kaynaklı hasarlar reasürans piyasasında daralma

ve maliyet artışı oluşturmuştur. Sigorta şirketlerinin karşı karşıya kaldığı bu maliyet artışlarının **sanayicilerimize** prim artışı olarak yansıdığını ve **sanayicilerimizin** sigorta teminatı bulmakta zorluk çektiğini biliyoruz. Bu sorunları aşma yönünde **sanayicimizin** ve sigortacılık sektörünün ortak akıl ve işbirliği içinde çalışacağına olan inancımız tamdır. Sektörler arası

diyalog çok kıymetli diye inanıyorum. Reel sektörün sigortalabilir risklerinin önceden belirlenerek ilgili sigorta araçlarıyla korunmasının sağlanması için gerekli tedbirleri almaya bizler de hazırız. Marmara bölgesindeki **sanayi** tesisleri başta olmak üzere kritik altyapıların afet risk analizlerini kalkınma ajansları koordinasyonunda tamamlayacağız" dedi.



## SANAYİDE YENİ DÖNEM

## FİKİRLERİNİZİ HAYATA GEÇİRİYORUZ

**Istanbul Sanayi Odası** iştiraki Endüstriyel Tasarım ve Prototipleme Merkezi, **sanayicinin** fikirlerini hayata geçirecek. Tasarım ve prototiplemeyi bir arada yapacak merkez, İkitelli'deki KOBİ'ler için bir fırsat olacak.

ISO tarafından kuruluş çalışmaları iki yıl önce başlatılan ve İkitelli OSB içerisinde faaliyete geçen Endüstriyel Tasarım ve Prototipleme Merkezi, **sanayiciye** yeni imkanlar sunacak. Endüstriyel Tasarım ve Prototipleme Merkezi Genel Müdürü Bilal Çinici, "Biz işin mekanik tarafına odaklanıyoruz, biraz da malmemeye giriyoruz. İkitelli'de bu anlamda çalışan, yüzde 50'si bu alana giren firmamız var" dedi. Merkezin İkitelli OSB içerisinde yer almasının çok doğru olduğunu dile getiren Çinici, "ISO'nun üyelerine baktığımızda yüzde 70'i Avrupa yakasında bulunuyor. Bizim odağımız mekanik tarafa çok yönlüyoruz birazda malmemeye giriyoruz. İkitelli'deki firmaların yüzde 50'si bu alana giriyor" diye konuştu. Çinici merkezi ve çalışmalarını şöyle anlattı:

## KAVRAM KARMAŞASI

Endüstriyel tasarım ile prototipleme birbirine çok karıştırılıyor. Bu durum, inşaat mühendisi ile mimar arasındaki fark gibi. Mimar tasarımı yapar, inşaat mühendisi o tasarıma göre hesaplamalarını yaparak inşaatın olup olamayacağına karar verir ve birlikte son şeklini verirler. Bizde de böyledir. Teknik açıdan makine mühendisleri, endüstriyel tasarım profesyonelleriyle ürünün böyle görülebileceğini ya da buraya vidalama yapılamayacağı gibi süreçleri tartışır. Endüstriyel tasarımcılar görsel tarafına bakar, mühendisler ise üretilebilirlik tarafına bakar. En son ortak bir yön bulunur ve endüstriyel tasarım ile mühendislik tarafı birleştirilir.

## FİRMALARA DESTEK

Endüstriyel tasarım tarafında firmalar, personele almayı tercih ediyor ama alamayacak ölçekteki firmalarımızı, ISO'nun iştiraki olan bu merkezden destekleyeceğiz. Endüstriyel tasarımcı ekosistemini ile **sanayiciyi** bir araya getirecek bir yapı oluşturuyoruz. Bu alt yapıda kullanacağımız yazılımla, **sanayici** ile endüstriyel tasarımcıları eşleştirmeyi hedefliyoruz. Merkezimize gelen **sanayici** 'ben şu odaya bir endüstriyel tasarımcı ile çalışmak istiyorum, şu ürünlerimin tasarımlarını yenilemek istiyorum' dediğinde, araştırmayı başlatıyoruz ve ilgili arkadaşımızı kendileriyle görüştürüp onları eşleştiriyoruz. Bizim aslı görevimiz, iş çıktısı yani fikrin ürüne dönüşmesi. Tasarım sonrası prototipleme yapmak gerekirken, merkezimizdeki altyapı sayesinde baskı ya da çıktı ile ürün haline dönüştürmelerini sağlıyoruz.

## KOBİ'LER İÇİN AVANTAJ

Firmalarımız bazen kırılan bir parça ile merkezimize geldiğinde, tersine mühendislik ile o parçayı yüksek hassasiyetli tarayıcılarımız ile tarayıp üretebiliyoruz. Altyapımızın yeterli olduğu durumlarda ise çözüm ortaklarımızı yönlendirebiliyoruz.

**Sanayide** küçük firmalar bunu çok yapıyor. Genelde kullandıkları makineler, en az on yıllık oluyor ve çoğu zaman ellerinde teknik resimleri bile



Bilal Çinici

olmuyor. Makine parçalarında herhangi bir sorunu karşılaştıklarında işlerini devam ettirebilmeleri için hızlı bir çözüm gerekiyor. Bu noktada da prototipleme merkezi olarak onlar için büyük bir avantaj sağlıyoruz.

## HER TÜRLÜ EKİPMANIMIZ VAR

Prototipleme altyapımızda, özellikle Türkiye'de ulaşılmaması zor olan, çok hassas üretim yapabilme kabiliyetine sahip cihazlarımız var. Bunlardan bazıları, özel kartuşlarla üretim yapıyorlar ve prototipleri iki boyutta değil de üç boyutta yazmak gibi oluyor. Kendi yazılımı ile renkleri birbirine karıştırarak yapan bir sistemimiz var. Bizde bütün üç boyutlu yazıcı sistemleri SLA, FDM, SLS ve SLM'nin tamamı mevcut. Mühendislik anlamında en üst malzemeleri kullanabiliyoruz.

Atölye kısmımızda; 5 eksen hassas CNC, termoform makinesi, su jeti, 3 eksen hassas torna makinesi, kuşlama ve temizleme makinesi ile birlikte lazer makinesi var. **Sanayicimizin** hizmetine sunabileceğimiz çok geniş kapsamlı üretim cihazlarımız var.

## İKİ LABORATUVARIMIZ VAR

**Istanbul Sanayi Odası'nın** %100 iştiraki olarak kurulan merkezimizin kendi sürdürülebilirliğini sağlaması, rekabetçi sektörler kapsamında oldukça önemli. Merkezimizde endüstriyel tasarım ve prototipleme alanımız olduğu gibi aynı zamanda kullanıcı deneyimi (UX) laboratuvarı ve sanal gerçeklik laboratuvarımız da mevcut.

## ULUSLARARASI DENEYİM

Makine Mühendisliği bölümü mezunu olan Bilal Çinici, yüksek lisansını Otomotiv Mühendisliği üzerine yaptı. Otomotiv alanında Hyundai Assan'da Proses Mühendisliğinde görev yaptı. Uluslararası tecrübe anlamında; Almanya'da Bosch Siemens (BSH) Ar-Ge merkezinde bir yıl, İngiltere Cambridge'de 7 ay ve yine Çin'de özel bir projede yöneticilik yaptı.

Türkiye'ye döndükten sonra BSH firmasında Ar-Ge Merkezinde 7 yıl süreyle yöneticilik yaptı. Devamında Sakarya Teknokent Genel Müdür Yardımcılığı görevini üstlenen Çinici, Teknopark İstanbul'un üç yıl teknoloji transfer yöneticiliğini yaptıktan sonra kendi şirketini kurdu. Yaklaşık 2,5 yıldır hem teknik anlamda bazı prototip süreçlerin oluşmasında hem de kendi doktora projesinin ürüne dönüşmesi konusunda çalışmalar yapan Çinici, 6 ay önce de %100 **Istanbul Sanayi Odası (ISO)** iştiraki olan Endüstriyel Tasarım ve Prototipleme Merkezi Genel Müdürü olarak görev başlandı.

Kullanıcı deneyimi laboratuvarımızda, tasarım doğrulama işlemlerini gerçekleştirebiliyor, kullanıcıların prototipler ya da ürünler üzerindeki tepki ve duygulanımlarını fizyolojik, nörolojik,

bişsel ve davranışsal bağlamda inceleyebiliyor. Buradan elde ettiğimiz verilerin istatistiksel analizini yaparak yorumlayabiliyor, aynı zamanda da deney odasında gerçekleştirdiğimiz araştırmamızın davranışsal çıktılarını da ekleyerek bir rapora dönüştürebiliyoruz.

Kullanıcılardan veri toplama işlemini laboratuvar alt yapımızda bulunan; biyosensörler, galvanik doku analizi cihazı, EEG (elektroensefalografi) ve eyetracker yani göz takip cihazı ile gerçekleştiriyoruz. Böylelikle kullanıcıların sözel olarak belirttikleri ifadelerin, bişsel süreçlerinden gelen çıktılarla ne denli uyuştüğünü da gözlemleyebiliyor, alınan sinyaller ile ürün üzerindeki pozitif, negatif ve nötr etkiye dair yanılma payını en aza indiriyoruz.

Bir de sanal gerçeklik laboratuvarımız var. Burada iki altyapımız var. Birincisi, kişinin gözüne takarak bireysel simülasyonda sanal gerçeklik deneyimi yaşadığı gözlemler. İki adet kontrolcü ile simülasyon içinde hareket ederek seçimler yapabilir. Diğer ise TR-Wall sistemidir. TR-Wall sistemi takım çalışmasına uygundur. Trackerları bulunan gözlüğü takım lideri takar ve ekip arkadaşları da diğer bulunan gözlükleri takarak takım liderinin bakış açısı ve yönüne uygun olarak sanal gerçeklik ortamında ürün üzerinde yaptığı değişimleri gözlemleyebilir ve fikrini beyan edebilir. Perde sistemi çalıştığında tracklenen alana 3 boyutlu sanal gerçeklik görüntüsü yansır. Bu sistemler tasarım doğrulama aşamasında kullanılabilir gibi aynı zamanda prototipi maliyeti olan büyük parçalı ürünler ya da tehlike içeren iş sağlığı ve güvenliği eğitimleri olmak üzere birçok alanda tercih edilmektedir. Yani kısacası merkezimizde bir ürün düşünmeden tasarıma, tasarımdan doğrulamaya ve üretime gelme aşamasına kadar işlem görebilmekte, bir bütün olarak tüm süreçler ele alınabilmektedir.

## FİKİRİNİ SÖYLE ÇÖZÜM BULALIM

Mühendislikte pek hayal olmaz, hayal girişimcilikte olur. Burası girişim üstü bir yapı. **Sanayicinin** fikri olur ve biz burada o fikirlerin gerçeğe dönüşmesi için çabalıyoruz. **Sanayiciyi** buraya çekebilmek için ISO'nun bir şirketi olduğumuzu kabul ederek **sanayiciye** destek vermek adına çok fazla gayret gösteriyoruz. Yani kısacası merkezimizde; bir ürün düşünmeden tasarıma, tasarımdan doğrulamaya ve üretime gelme aşamasına kadar işlem görebilmekte ve bir bütün olarak tüm süreçler ele alınabilmektedir.





# YILMAZ: "ÜLKEMİZİN EKONOMİ VE FİNANS ALANINDAKİ KAZANIMLARINI ARTIRMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Yılmaz, olan **İstanbul Sanayi Odası** tarafından gerçekleştirilen "Türkiye'de **Sanayinin** Sigortalanması" programında **sanayicilerle** bir araya geldiklerini bildirdi. 12. Kalkınma Planı döneminde yeşil ve dijital dönüşümü odağına alan ve yerel kaynakları azami seviyede kullanan, bir üretim yapısıyla ülkenin en önemli üretim merkezlerinden biri olmasını hedeflediklerini belirten Yılmaz, "Bu doğrultuda yatırımı, üretimi, istihdamı ve ihracatı artırmaya yönelik politikalarımızı ortaya koymuş durumdayız." dedi. Yılmaz, **sanayi** üretiminde risklerin farkında olmanın,

maliyetlerin azaltılması, iş sürekliliği ve rekabet avantajı gibi açılardan **sanayinin** sigortalanması konusunu tüm **sanayi** sektörünün sahipleneceğine inandıklarına değinerek, şu ifadeleri kullandı: "Tüm paydaşlarımızla birlikte ülkemizin ekonomi ve finans alanındaki kazanımlarını artırmaya, Türkiye Yüzyılı vizyonumuzla güçlü ve büyük Türkiye hedefimize güven ve istikrar içinde yürümeye devam edeceğiz. Bu vesileyle **İstanbul Sanayi Odası** Başkanı **Erdal Bahçivan** ve **İSO** ailesi başta olmak üzere etkinlikte emeği geçen, katılım sağlayan herkese teşekkür ediyorum."



